

Delegado de Ventas (Valencia)

SAIDI —como empresa del grupo KLINGER®— ofrece a sus clientes los mejores productos de su clase en Control de fluidos para los principales sectores industriales (Petroquímica y Refino • Gas y Petróleo • Química y Farmacia • Energía • Termosolar • Agua y Desalación • Celulosa y Papel • Minería y Cemento • Siderometalurgia • Naval • Biocombustibles y Biomasa • Industrial alimentaria • Climatización • O.E.M. • EPC...)

SAIDI se define como un *proveedor internacional en pleno proceso de expansión*, ofreciendo a sus futuros empleados la oportunidad de unirse a un equipo multidisciplinario, motivado e intercultural para desarrollar su carrera profesional contribuyendo a una historia de éxito mundial basado en la colaboración, innovación y *know-how*.

Actualmente precisamos incorporar en plantilla a un **Delegado de ventas** para la zona de **Valencia**. Entre sus principales funciones podemos destacar:

- Elaboración de la estrategia comercial / Plan de Negocios de Ventas para el territorio asignado
- Identificación y desarrollo de oportunidades de negocio. Análisis del entorno y la estrategia de la organización para consensuar objetivos, oportunidades de negocio y acciones comerciales.
- Completa responsabilidad de la delegación (análisis de los resultados, facturación, gestión brutos, costos).
- Gestión de las Cuentas Clave incluyendo la parte contractual y legal
- Liderar el equipo de ventas/comunicación con las personas involucradas en el proyecto.
- Asegurar la fidelización de los clientes.

Requisitos fundamentales:

- Alta visión comercial
- Experiencia en el desarrollo y cierre de negocios con grandes empresas.
- Experiencia en el trato con la gestión de clientes de alto nivel.
- Disponibilidad para viajar y/o cambiar de residencia.

Se valorará:

- Conocimientos técnicos en sistemas de control de fluidos
- Experiencia en la distribución de bienes de equipo a nivel industrial
- Conocimientos de inglés.

Se ofrece:

- Incorporación inmediata a una compañía líder en el sector con más de 40 años de experiencia.
- Formación a cargo de la empresa
- Posibilidad de promoción interna
- Contrato indefinido con interesante paquete retributivo (fijo + variable).

↳ *Rogamos a todos los interesados se pongan en contacto a través de la siguiente dirección:*

rrhh@saidi.es

A Coruña • Barcelona • Bilbao • Canarias • Gijón • Madrid • Mexico • Murcia • Puertollano • Santander • Sevilla • Tarragona • Valencia • Vigo • Valladolid • Zaragoza

★ OFICINAS CENTRALES

Av. del Llano Castellano, 15
28034 Madrid (Spain)
T +34 913 581 212
F +34 913 580 488
gral@saidi.es

📍 VALENCIA LOGISTIC CENTRE

C/ Masía del Conde, Naves 1 y 2
Pol. Masía de Baló
46190 Ribarroja del Turia (Valencia)
Apdo. Correos 288
T +34 961 640 339 | **F** +34 961 640 331
clv@saidi.es

★ SAIDI INTERNATIONAL

Av. del Llano Castellano, 15
28034 Madrid (Spain)
T +34 917 149 739
F +34 913 580 488
export@saidi.es

Connect
with Quality
>> connect with www.saidi.es